

PROGRAM OBUKE

OPĆE INFORMACIJE	
Naziv obuke	<i>Aktivno traženje posla</i>
Kratki opis	<p>Učinkovito traženje posla je proaktivni izazov gdje je od ključne važnosti neprestan rad na razvoju vlastitih vještina i kompetencija.</p> <p>Statistički manje od 30% radnih mesta bude objavljeno putem kanala (web stranica i sl.) koji je za većinu jedini kanal na kojem „aktivno“ traže posao. Ovom obukom ćemo detektirati tehnike i alate za zaista aktivno traženje posla i na ostalih 70% otvorenih mesta na tržištu rada, neovisno o specifičnim vještinama i vrsti invaliditeta (uz poseban osvrt specifičnom pristupu s određenom vrstom invaliditeta).</p>
Polaznici	<ul style="list-style-type: none"> ➤ Osobe s invaliditetom koje traže posao (ne više od 16 osoba za ovo vremensko trajanje obuke)
Treneri	<p>Andragoški sposobljeni stručnjak (ili stručnjak s većim brojem realiziranih treninga), obvezno iskustvo u procesu traženja djelatnika i/ili konzultiranju organizacija u istome.</p> <p>Poželjno osobe s visokom školskom spremom iz područja menadžemenata, komunikologije ili drugih društvenih znanosti.</p> <p>Poželjno iskustvo rada i/ili edukativnih aktivnosti s osobama s invaliditetom.</p>
Trajanje obuke	<p><i>36 školskih sati ukupno (računajući 2 sata uvodnog modula i 1 sat zaključnog/evaluacijskog dijela), uz preporuku da realizacija ne traje dulje od 6 školskih sati dnevno (što bi značilo 6 dana obuke, tematski podjeljena u 3 modula), možda i kraći intervali dnevno, ovisno od vrste invaliditeta kod polaznika, te njihovim mogućnostima u smislu tempa i učinkovitog praćenja obuke unutar jednoga dana.</i></p>

SPECIFIČNE INFORMACIJE	
Cilj obuke	Razviti kompetencije (vještine, znanja i stavove) OSI za aktivno traženje posla u svrhu njihovog povećanja konkurentnosti na tržištu rada.
Ishodi učenja	<p>UVODNI MODUL (2 sata)</p> <p>Nastavna jedinica 1: Uvod u trening</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Opisati profesionalne i osobne koristi koje će potencijalno ostvariti pohađanjem obuke ➤ Imenovati organizatora, okvirne module i predavače obuke <p>MODUL: Aktivno traženje posla (13 sati)</p> <p>Nastavna jedinica 2: Mitovi o traženju posla</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Nabrojati najčešće mitove o traženju posla i metode proaktivnih rješenja za iste <p>Nastavna jedinica 3: Tržišni proces</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Diskutirati o tržišnom procesu iz perspektive poslodavca i načinima kako iskoristiti poslodavčev pogled na proces u vlastitu učinkovitost u traženju posla <p>Nastavna jedinica 4: Identifikacija poslodavaca i samoprocjena</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Definirati načine identificiranja poslodavca prema vlastitim sposobnostima i potencijalima ➤ Izvršiti procjenu osobnih mogućnosti i specifičnih prednosti u procesu traženja posla <p>Nastavna jedinica 5: Osobni plan aktivnosti</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Napraviti osobni plan aktivnosti za traženje posla <p>MODUL: Izrada osobne aplikacije za posao (6 sati)</p> <p>Nastavna jedinica 6: Natječaj i drugi alati za traženje posla</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Pravilno čitati natječaj za posao ➤ Nabrojati društvene mreže za traženje posla

	<p>Nastavna jedinica 7: Izrada životopisa</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Izraditi vlastiti životopis (u odgovarajućoj formi, s posebnim naglaskom na EuroPass životopise) <p>Nastavna jedinica 8: Popratno pismo</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Sposobni diskutirati o značaju i sadržaju popratnog pisma (motivacijsko ili druge vrste, ovisno o aplikaciji) <p>MODUL: Osobna prezentacija i predstavljanje u traženju posla (14 sati)</p> <p>Nastavna jedinica 9: Priprema za intervju</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Nabrojati smjernice za učinkovitu pripremu za intervju kod potencijalnog poslodavca ➤ Opisati načine kontroliranja simptoma nervoze i treme <p>Nastavna jedinica 10: Komunikacija tijekom intervjuja</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Demonstrirati adekvatne komunikacijske vještine tijekom intervjuja s potencijalnim poslodavcem ➤ Analizirati svoje predstavljanje i predstavljanje drugih učesnika ➤ Demonstrirati predstavljanje kroz osobni „elevator pitch“
Sadržaj obuke	<p>UVODNI MODUL</p> <p>Nastavna jedinica 1: Uvod u trening (2 sata)</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Upoznavanje polaznika i trenera ➤ Predstavljanje ciljeva treninga, organizatora i agende <p>MODUL: Aktivno traženje posla</p> <p>Nastavna jedinica 2: Mitovi o traženju posla (2 sata)</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Mitovi i metode traženja posla ➤ Kompetencije vs. kvalifikacije (znanje vs. diploma) <p>Nastavna jedinica 3: Tržišni proces (3 sata)</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Pogrešna shvaćanja procesa traženja posla ➤ Alati za aktivno djelovanje

	<p>Nastavna jedinica 4: identifikacija poslodavaca i samoprocjena (5 sati)</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Karakteristike poslodavaca (istraživanje i procjena) ➤ Vlastite mogućnosti, potencijali za rast i razvoj ➤ Individualna procjena sposobnosti, vještina, afiniteta i specifičnih prednosti u procesu traženja posla <p>Nastavna jedinica 5: osobni plan aktivnosti (3 sata)</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Dijelovi i sadržaj osobnog plana aktivnosti za traženje posla <p>MODUL: Izrada osobne aplikacije za posao</p> <p>Nastavna jedinica 6: Natječaj i drugi alati za traženje posla (1 sat)</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Sadržaj natječaja za posao ➤ Društvene mreže za traženje posla (LinkedIn,...) <p>Nastavna jedinica 7: Izrada životopisa (4 sata)</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Vrste životpisa ➤ Dijelovi EuroPass životopisa ➤ Najčešće greške ➤ Korisni praktični savjeti <p>Nastavna jedinica 8: Popratno pismo (1 sat)</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Vrste i sadržaj popratnih pisama ➤ Savjeti za izradu popratnog pisma <p>MODUL: Osobna prezentacija i predstavljanje u traženju posla</p> <p>Nastavna jedinica 9: Priprema za intervju (5 sati)</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Opis izbornog procesa iz perspektive poslodavca (najčešći kriteriji) ➤ Smjernice za učinkovitu pripremu za intervju ➤ Simptomi treme i nervoze ➤ Načini kontroliranja nervoze i treme <p>Nastavna jedinica 10: Komunikacija tijekom intervjuja (9 sati)</p> <ul style="list-style-type: none"> ➤ Neverbalna komunikacija tijekom intervjuja ➤ Verbalna komunikacija tijekom intervjuja ➤ Vrste osobnog „elevator pitch-a“
--	---

	<p>ZAKLJUČNI MODUL Nastavna jedinica 11: Evaluacija i zaključci treninga (1 sat)</p>
Predložena metodika	<p>Opća metodologija: <i>Demonstracije, diskusija, grupni rad, case study, igre uloga, PPT prezentacije i individualni rad</i></p> <p>Preporuke za trenera:</p> <ul style="list-style-type: none"> <input type="checkbox"/> <i>Nastavna jedinica (N.J.) #5 napraviti individualnu vježbu za izradu</i> <input type="checkbox"/> <i>N.J. #10 organizirati vježbu „igra uloga“ za demonstraciju, uz pripremljenu check listu za svakog polaznika</i>
Komentar	<i>Napraviti razumnu prilagodbu na temelju specifičnosti grupe polaznika/popisa sudionika.</i>